ConeXiones Syngenta

Edición No.1

SOLO LOS FUERTES PERSISTEN EN EL TIEMPO

Hace **30 años** utilizábamos objetos que con el tiempo se fueron volviendo obsoletos gracias a los avances tecnologicos; casettes, cámaras fotográficas y hasta las enciclopedias de papel, son algunos de los objetos que marcaron las historias de los humanos, y que para las generaciones de la actualidad, son antiguedades o simplemente desconocen que alguna vez existieron.

La historia nos demuestra que para poder permanecer en el tiempo, productos y objetos, deben adaptarse a las necesidades del consumidor, ser suficientemente fuertes y contar con un elemento diferenciador que los convertirá en la solución que busque y valore el mercado.

Solo los mejores objetos logran trascender en el tiempo y posicionarse en la mente de los consumidores; el carro, la televisión y la lavadora, son algunos de los ejemplos de productos que se han adaptado a las necesidades de los consumidores, y gracias a los avances tecnológicos, cada día son más necesarios para las personas.

RIFIT® treinta años de historia

Años 90's

Los comienzos de Rifit® - El lanzamiento

Iniciaban los **años 90** cuando la multinacional Suiza, CIBA GAYGI, lanzó al mercado arrocero un producto innovador que cambiaría la historia de los herbicidas selectivos para siempre. Sus características únicas marcaron una clara diferenciación con los principales competidores del momento en lo referente a la selectividad, el momento de aplicación, espectro de malezas y los días de control. Esta nueva molécula se llamaba RIFIT®, y su momento de aplicación recomendado era en la post emergencia a partir de cuándo el arroz tuviera en promedio dos hojas.

Su dosis era 3 lts/ha y preferiblemente se mezclaba con OPAN, que era el Propanil de la época distribuido por CIBA GAYGI. El OPAN realizaba el control de las malezas presentes ya emergidas y RIFIT 500 EC, al caer a la superficie del suelo, tenía la responsabilidad de evitar que surgieran malezas.

En Colombia se realizaron 2 grandes eventos de lanzamiento para este producto, uno en el Club Campestre de Ibagué, a este evento, asistieron 500 personas entre los que se destacaban asistentes técnicos y agricultores del Tolima. El segundo lanzamiento se llevó acabo en el Club Meta en Villavicencio y contó con la asistencia de 350 personas.

Año 95

La era del PSI

Para el **año de 1995**, el Ingeniero Agrónomo Atilio, un conocedor de las formidables características y beneficios de RIFIT® 500 EC, ante el incremento de invasión de Arroz Rojo en su zona de trabajo (Meseta Norte del Tolima), da inicios al manejo de RIFIT® 500 EC aplicándolo antes de la siembra e incorporando el producto en dosis de 5 lts/ha, este programa de manejo llevaría el nombre PSI (presiembra incorporado). Estas primeras aplicaciones contaron con el seguimiento y acompañamiento por parte de un equipo especializado de CIBA GAYGI.

El equipo estuvo conformado por los Ingenieros Hernando Contreras (representante de ventas) y de Patricio Vargas, quien venía de trabajar 18 años con Fedearroz y era en su momento el Gerente de Herbicidas para Colombia. El conocimiento técnico del cultivo, por parte de Patricio, fue vital para el éxito de este programa como también en el manejo de RIFIT® 500 EC en las aplicaciones convencionales.

La hipótesis de Vargas se basó en que se debía incorporar RIFIT® 500 EC en profundidades promedias a 5 cm para lograr controlar las semillas de Arroz Rojo que durante el desarrollo del cultivo tenían germinaciones escalonadas, y que terminaban invadiendo el cultivo y por ende ocasionando grandes pérdidas en el rendimiento del cultivo.

Con este programa se encontró que la aplicación lograba disminuir las poblaciones de Arroz Rojo y también afectaba, de forma directa, el banco de semilla de todas las malas hierbas presentes en él cultivo y en especial las gramíneas.

Años 2000

La evolución hacia la preemergencia con Syngenta

En el **año 2000** los arroceros evolucionaron hacia la siembra mecanizada y en este año también se constituyó el nacimiento de una empresa que comenzaría a acompañar en su larga jornada a todos los agricultores, Syngenta. También fue el año en que RIFIT® evolucionó hacia la preemergencia total con dosis de 5 litros si se aplica solo o mezclado en dosis de 3-4 litros. Práctica herramienta en la preemergencia del cultivo.

Año 2015

RIFIT® 500 EC reinventa el control de malezas difíciles-Rojo

Para el **año 2015**, y ante la inmensa problemática de Arroz Rojo en el distrito de riego del rio Zulia, Syngenta, por medio de su representante técnico, el Ing. Vladimir Duarte, inicia las dobles aplicaciones de RIFIT® en dosis de 5 y hasta 8 lts/ha, aplicados antes de la siembra y 10-12 días después de germinado, llegando con este manejo disminuir hasta un 70-80% la presencia de Arroz Rojo.

En el año 2018 un agricultor de arroz de la zona del Zulia visita la zona del Tolima con el objetivo de conocer los sistemas de trasplante, tanto manual como mecanizado toma la decisión de comprar la primera máquina trasplantadora de arroz para la zona del Zulia, en donde aplicaría el mismo concepto de los 5 y 5 lts/Ha antes y después de trasplante.

Este mismo concepto se aplicó en trasplante manual en la zona sur del Tolima con excelentes resultados, contribuyendo a disminuir considerablemente los costos de manejo de rojo y malas hierbas, teniendo como resultado los rendimientos deseados.

Basados en una de las características más importantes de RIFIT® 500 EC, su SELECTIVIDAD, hoy en día este producto está siendo aplicado en dosis de 5 lts/ha en la post emergencia temprana sin la necesidad de ser acompañado de otro herbicida de suelo. Estas dosis altas de RIFIT® 500 EC le otorgan un excelente comportamiento para el complejo de malezas en donde están Gramíneas, ciperáceas, hojas anchas y commelináceas (Piñita).

Durante estos **30 años** de historia RIFIT® se ha reinventado permanentemente para ser una herramienta valiosa para el agricultor y esto lo ha podido hacer gracias sus características químicas nobles adaptables que se traduce en tres palabras: CONTROL, SELECTIVIDAD Y RESIDUALIDAD.

LA EXPERIENCIA HABLA...

Jorge Luis Orduz
Agricultor
Cúcuta
Norte de Santander

"Llevamos dos años trabajando con Rifit® y la verdad hemos visto como la incidencia de arroz rojo a disminuido hasta menos del 10%. Las caracteristicas del producto permiten que se pueda fraccionar en varias dosis, podemos hacer reposición de sellos, además que no producto volátil y nos brinda muy buena cobertura en el tema de malezas y especificamente de arroz rojo".

Tulio Gutierrez
Agricultor arrocero de Huila

"Nuestras dos últimas cosechas tuvieron grandes problemas de liendra y falsa caminadora, esto fue principalmente por temas de drenaje, aunque se encontraron algunas matas de arroz rojo, no fue nuestro mayor problema. Después de aplicar el producto, con la dosis y la mezcla recomendada, logramos tener un lote muy limpio con cero golpes, sin malezas, el arroz va muy bien se ve en buen estado".

Ricardo Neira
Ingeniero Agrónomo

"Me gusta recomendar RIFIT® en dosis de entre 3 a 4 litros porque es un sello eficiente sobre malezas gramineas ciperáceas y es muy selectivo al cultivo del arroz, se mezcla con propanil, o con otro tipo de herbicidas, y se obtiene un excelente sello logrando que tengamos el cultivo libre de malezas por un buen tiempo.

SABÍAS QUE

En la actualidad consumimos mas arroz que en 1978, pasamos de 35,5 kilos por persona año a 41 kilos en 2018.

Departamento nacional de planeación 1980

En 1997 la enfermedad conocida cómo añublo de la vaina (rhizoctonia solani) generó pérdidas hasta de un 40% en el cultivo de arroz en Colombia.

Ciat

El caballoneo era manual y se usaba una gran cantidad de jornales por hectarea para el riego aproximadamente 32 jornales.

Departamento nacional de planeación 1980

A principios del siglo 21 se observaron los primeros síntomas de Gaeumannomyces graminis o mancha naranja en Colombia y se iniciaron primeros estudios a partir del año 2010.

Tesis de grado Leonardo Salazar